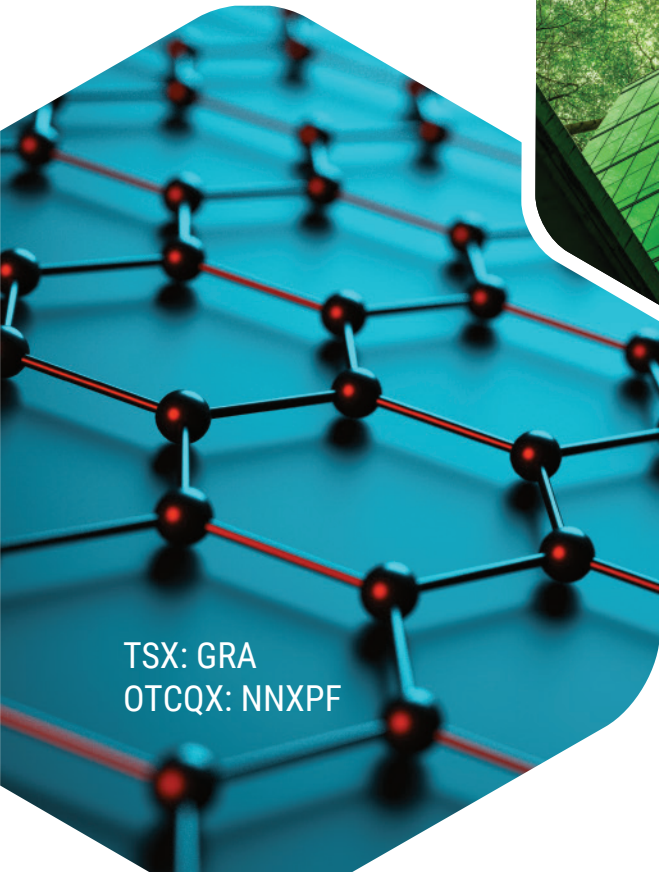




TSX: GRA
OTCQX: NNXPF

Nano Plore

La chimie du carbone, vecteur de performance

**Le plus grand producteur
mondial de graphène**

Assemblée générale

4 décembre, 2025

DÉCLARATIONS PROSPECTIVES

Cette présentation contient des déclarations prospectives, explicites ou implicites, qui sont basées sur les attentes actuelles de la direction. Ces déclarations portent, entre autres, sur nos attentes concernant les plans, les objectifs et les stratégies de la direction.

Toutes les déclarations autres que les déclarations de faits historiques peuvent être considérées comme des déclarations prospectives, y compris, mais sans s'y limiter, les projections d'informations financières, les déclarations sur les résultats historiques qui peuvent suggérer des tendances sur nos activités et nos résultats d'exploitation, les déclarations sur les plans, les stratégies et les objectifs de la direction pour les activités futures, y compris le calendrier, le financement et la construction des installations de fabrication et des bureaux de vente prévus; toute déclaration d'attente ou de croyance concernant des événements futurs, des marchés ou des applications potentiels, la taille des marchés adressables, les développements technologiques attendus, les partenariats et les collaborations stratégiques, ou l'applicabilité de nos droits de propriété intellectuelle; toute déclaration concernant les avantages économiques ou autres prévus ou attendus de nos produits par rapport aux équivalents dérivés du pétrole, les ventes futures et toute déclaration d'hypothèses sous-jacentes à ce qui précède.

Les déclarations prospectives sont soumises à un certain nombre de risques, d'hypothèses et d'incertitudes, dont plusieurs impliquent des facteurs ou des circonstances qui échappent à notre contrôle.

Bien que nous soyons d'avis que les attentes exprimées dans les déclarations prospectives soient raisonnables, nous ne pouvons garantir que les événements et les circonstances exprimés dans les déclarations prospectives se réaliseront ou se produiront. Le calendrier des événements et des circonstances ainsi que les résultats réels pourraient aussi différer sensiblement de ceux prévus dans les déclarations prospectives. Par conséquent, les lecteurs ne doivent pas se fier indûment à ces déclarations prospectives. Toutes ces déclarations ne sont valables qu'à la date où elles sont faites, et nous ne nous engageons pas à mettre à jour ou à réviser publiquement les déclarations prospectives, que ce soit à la suite de nouvelles informations, d'événements futurs ou autres.

Marques de commerce

Nos marques ne peuvent être copiées, imitées ou utilisées, en tout ou en partie, sans notre autorisation écrite préalable. Les autres marques, marques déposées ou logos, noms de sociétés ou logos figurant dans cette présentation sont la propriété de leurs détenteurs.

ÉQUIPE DE DIRECTION



Dr. Soroush Nazarpour, Ph.D.
Fondateur et chef de la direction

Titulaire d'un doctorat en nanotechnologie de l'Université de Barcelone;

Entrepreneur accompli et le fondateur de NanoXplore. Président et chef de la direction depuis 2011 et siège à titre d'administrateur au conseil d'administration;

Expert reconnu dans le domaine du graphène et est coauteur du livre «Graphene Technology From Laboratory to Fabrication» publié par Wiley & Co en 2016;

Chef de la direction de VoltaXplore, une entreprise de fabrication de batteries pour véhicules électrique.



Rocco Marinaccio
Prochain président et chef de la direction

Plus de 26 ans d'expérience en leadership dans les domaines de la fabrication, des opérations, des ventes, des ressources humaines et de la gestion de la chaîne d'approvisionnement à l'échelle mondiale.

Expertise sectorielle couvrant l'automobile, l'industrie et les matériaux avancés.

Direction de la mise en œuvre et le développement à grande échelle d'une installation de production de graphène de classe mondiale, ainsi que plusieurs acquisitions et intégrations de sites stratégiques.

Auparavant, il a passé plus de 20 ans chez Martinrea International au Mexique, aux États-Unis et au Canada, occupant des postes de direction, notamment celui de VP du Flexible Manufacturing Group.



Pedro Azevedo
Chef de la direction financière

Vaste expérience dans la fabrication et les opérations, ainsi que les fusions et acquisitions;

Ancien chef de la direction financière de Tarkett Sports, une division de la société de fabrication mondiale cotée en bourse Tarkett S.A.;

Auparavant, il a occupé divers postes allant de comptable des coûts à différentes fonctions de contrôleur d'entreprise.



Pierre-Yves Terrisse
Vice-président du développement corporatif

Plus de 25 ans d'expérience en finance et marchés des capitaux;

En tant qu'analyste financier, il s'est spécialisé dans les secteurs de la technologie et industriel pendant plus d'une décennie;

S'est orienté vers les services bancaires d'investissement et les fusions-acquisitions, en fournissant des conseils aux entreprises publiques et privées ainsi qu'en offrant des perspectives stratégiques aux investisseurs institutionnels;

Occupé le poste de Directeur Général, Banque d'Investissement chez Industrial Alliance Capital Markets (IACM) ;

Auparavant, il a occupé le poste de directeur général des ventes institutionnelles chez Echelon Wealth Partners pendant 10 ans.

ÉVOLUTION D'UN LEADER EN PRODUCTION DE GRAPHÈNE

PHASE 1

PHASE 2

PHASE 3

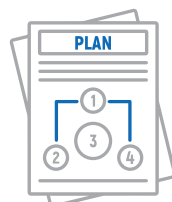


LA MISE EN PLACE

2017-2022

VALIDATION TECHNOLOGIQUE

- ✓ Réduction des risques
- ✓ Production de graphène établie, à faible coût et grande échelle
- ✓ Maîtrise des propriétés et des applications du graphène



NOTRE PLAN

2023-2027

SUCCÈS COMMERCIAL DÉMONTRÉ

- ✓ Introduction réussie du graphène dans des produits composites
- ✓ Commercialisation de ventes de poudre à grande échelle
- ✓ Lancement de nouvelles qualités de graphène, ouvrant des marchés encore inexploités



NOTRE VISION

2027+

CROISSANCE & RÉSULTATS POSITIFS

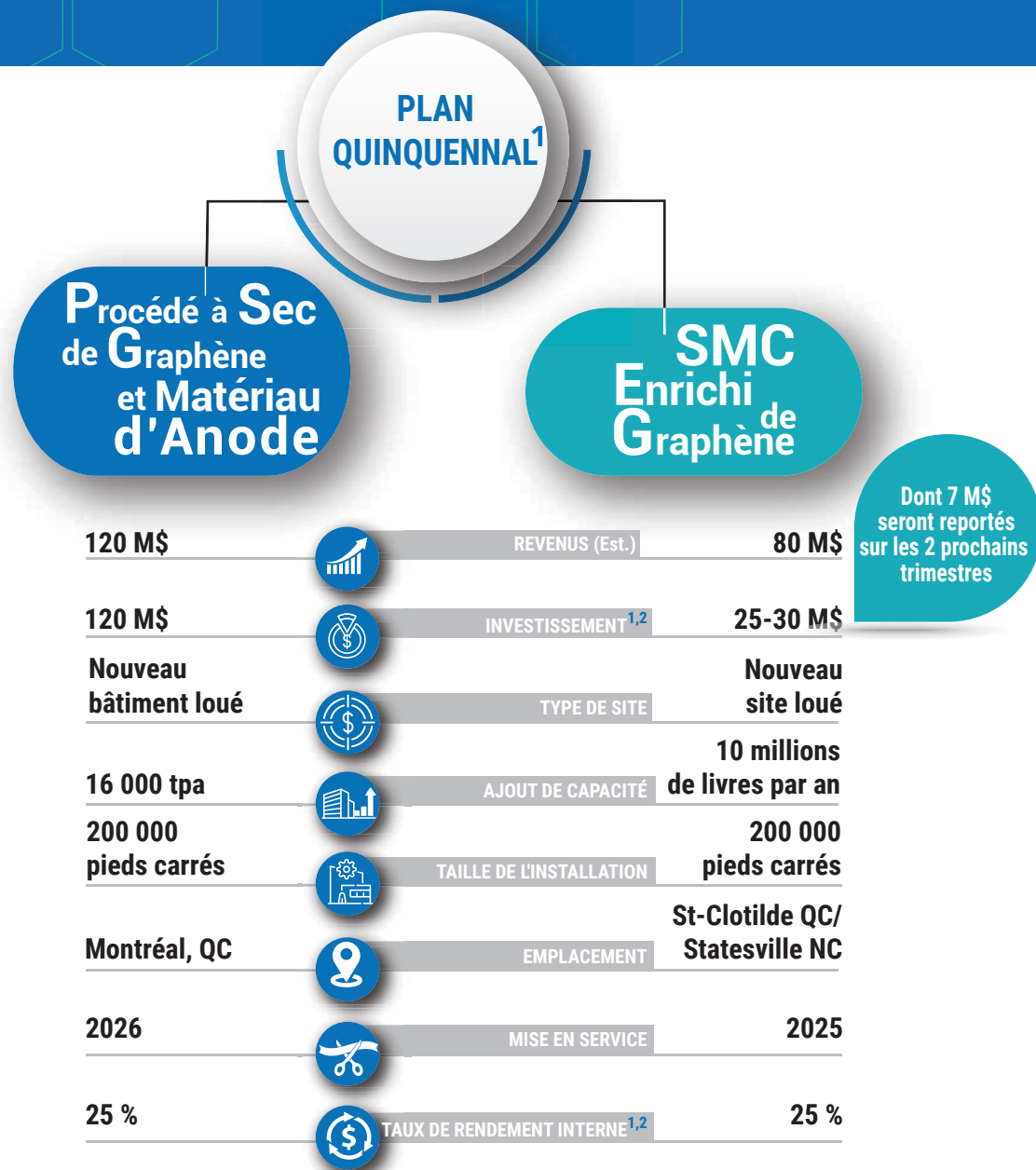
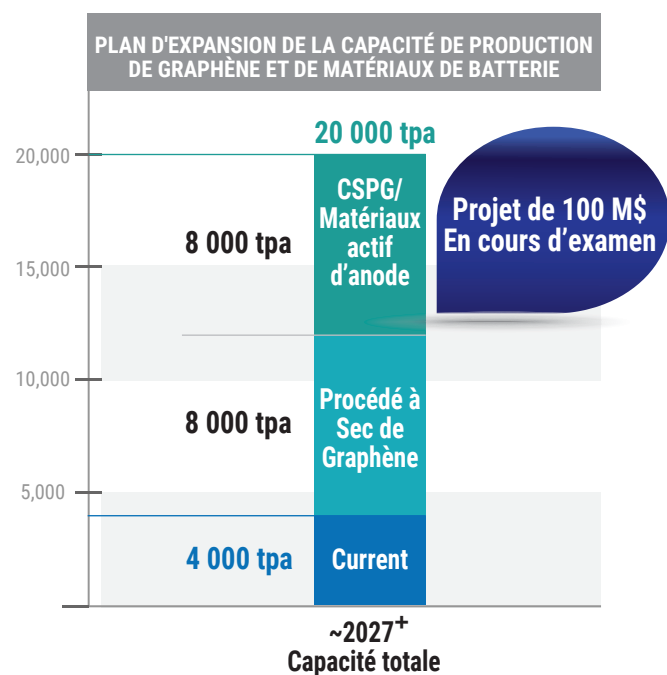
- Valorisation de nos investissements
- Expansion vers de nouveaux marchés
- Extension de la capacité de production alignée à la demande



PORTEFEUILLE DE PRODUITS DE NANOXPLORE



PLAN DE CROISSANCE DES DÉPENSES EN CAPITAL PAR MARCHÉ CIBLE



GRAPHÈNE PAR PROCÉDÉ HUMIDE VS GRAPHÈNE PAR PROCÉDÉ À SEC

Procédé Humide

Wet (water-based) Exfoliation

Plus faible producteur mondial

Lubrification, Conductivité thermique

Limite le remplacement du noir de carbone

Lubrifiants, fluides de forage
et de découpe, composites

Pas à court terme



PROCESSUS D'EXFOLIATION



COÛT DE FABRICATION



AMÉLIORATION DES PROPRIÉTÉS CLÉS



DIFFÉRENCIATEUR DE COULEUR



MARCHÉS CLÉS



CAPEX

Procédé à Sec

Exfoliation entièrement à sec

40 % moins cher que le procédé humide

Conductivité électrique, propriétés
barrières, protection UV, blindage EMI

Permet le remplacement du noir de carbone

Plastiques, mousses, caoutchoucs
et stockage d'énergie

Approche modulaire de la capacité :
~20 M\$ sur les 12 à 18 prochains mois

Prévoir des cycles de vente plus courts

- Compréhension claire des propriétés du graphène selon les applications
- Proposer la teneur en graphène adaptée aux besoins du client final

AMPLIFIER NOTRE MARCHÉ ADRESSABLE DU GRAPHÈNE

Investissement pour introduire
un nouveau procédé de fabrication

Le marché mondial du noir de carbone a été
évalué à 27 milliards de dollars en 2023*

10 % accessible

60% accessible

propriétés

en raison d'une
réduction de 40 %
des coûts de production¹

Processus
d'exfoliation
liquide

Processus
à sec

REVENUS AYANT UN
IMPACT SUR 2026

REVENUS COMMENCERONT À
AVOIR UN IMPACT EN 2027

CHEVRON PHILLIPS CHEMICAL (CPCChem)

- Contrat pluriannuel d'approvisionnement pour des applications dans le domaine des fluides de forage pétrolier et gazier
- Ventes du produit carbone propriétaire Tribograf™
- Début du contrat : 1er octobre 2025
- Marché potentiel annuel disponible :
 - 70 000 puits forés dans le monde
 - 20 000 puits forés en Amérique du Nord
- En moyenne, 1 à 3 tonnes de Tribograf™ par puits
- Avantages pour le client final :
 - Réduction de 20 % du temps de forage
 - Diminution des coûts opérationnels globaux



CLUB CAR

- Contrat initial de 15 M\$ offrant un flux de revenus stable et prévisible tout en diversifiant notre activité hors du secteur traditionnel des transports
- Le contrat initial concerne le polypropylène vierge (PP) pour produire des composants légers et durables destinés aux équipements de loisirs. Dans la phase suivante, Club Car passera au PP recyclé enrichi en graphène, provenant de Canuck Compounds de NanoXplore, combinant performance et durabilité
- Ce contrat consolide notre acquisition de Canuck et confirme davantage la valeur ajoutée de nos solutions rendues possibles par notre approche verticale intégrée
- Solutions écoresponsables. Notre approche nous permet de fournir des solutions enrichies en graphène qui restaurent et renforcent les matériaux recyclés, démontrant comment la durabilité constitue un avantage concurrentiel



Rear: 90503500006AE

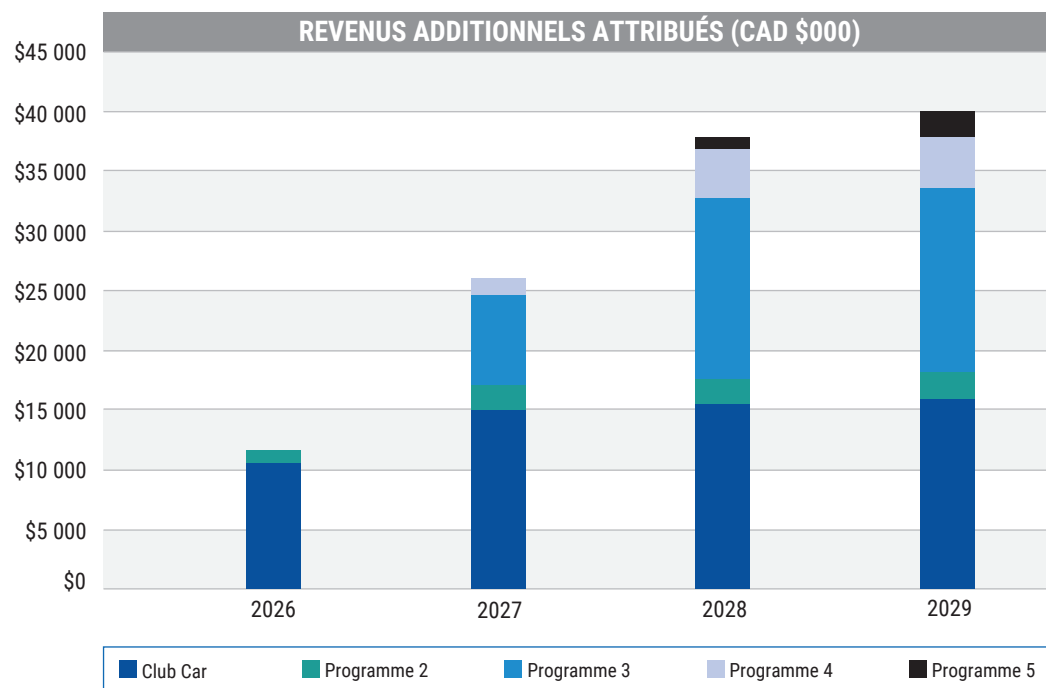


Front: 90503300008AE

CROISSANCE DES COMPOSITES ENRICHIS EN GRAPHÈNE

PROGRESSER DANS LA CHÂÎNE DE VALEUR AVEC LES CLIENTS EXISTANTS ET NOUVEAUX

- Revenus additionnels réservés avec les clients existants et nouveaux (voir le graphique ci-dessous)
- Expansion des produits composites enrichis au graphène
- Capacité disponible pour une expansion de production supplémentaire



PLAN D'ACTION

- Se concentrer sur nos activités principales soit : les ventes de poudre de graphène et les solutions enrichies en graphène
- Cultiver et promouvoir une culture de haute performance
- L'allocation du capital sera alignée avec la demande des clients
- Communication transparente avec les parties prenantes
- Évolution des activités de VoltaXplore

PRÊT À DÉCOLLER





ANNEXE

APERÇU DE LA SOCIÉTÉ

Capitalisation boursière

420 M\$
12 Nov.

Trésorerie

10,1 M\$

Liquidités totales

20,1 M\$

Dettes à long terme

6,7 M\$

Revenus DDM*

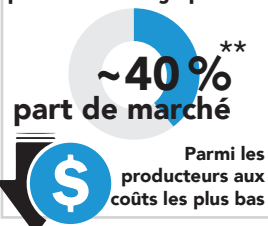
118,8 M\$

Société de matériaux avancés fondée en



2011

Parmi les plus grands producteurs de graphène**



Les clients "Blue Chip"

- Paccar
- Volvo
- Ford
- Daimler
- CPChem
- Club Car
- Caterpillar
- GE

Solide portefeuille de propriété intellectuelle et savoir-faire acquis à la suite de nombreuses années consacrées à la R&D



12 usines de fabrication



~375 employés



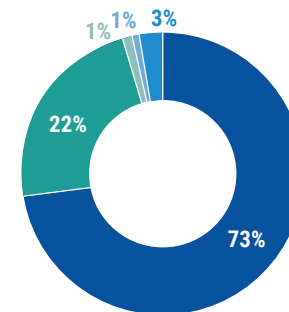
Nous sommes fiers de la qualité et de l'uniformité de notre poudre de marque exclusive



GRAPHENEBLACK^{MC}
Un produit de NANOXPLORE



REVENUS PAR MARCHÉ



- Transport
- Bâtiment, construction et industriel
- Énergie éolienne
- Autres
- Agriculture

* Douze derniers mois

** **The Graphene Batteries Market report** par Roni Peleg and Ron Mertens: juin 2024 – IDTechEx Research, Dr Richard Collins : Is the Tipping Point for Graphene Commercialization Approaching?

1 Certifié depuis le 4 septembre 2020

2 Certifié depuis le 8 mars 2019

3 Certifié depuis le 12 août 2021

EMPREINTE ET PROCESSUS DE FABRICATION

VOLUME
ÉLEVÉ

FAIBLE
CO T

ÉCOLOGIQUE

GIMLI



Newton, NC

CAMBRIDGE



MONTREAL

BEAUCE

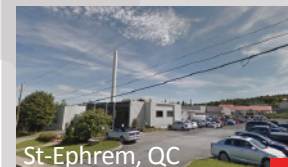
NEWTON



STATESVILLE

NOUVELLE INSTALLATION
DE PRODUCTION

12 INSTALLATIONS
à travers
L'AMÉRIQUE DU NORD
ET L'EUROPE



St-Ephrem, QC



Gimli, MB



Montreal, QC



Cambridge, ON



Vallorbe, Swiss



VALLORBE



Intégration verticale : Contrôle complet de la production de graphène jusqu'aux applications finales grâce à six sociétés affiliées : CEBO, RMC, RMC AT, Canuck Compounds, Faroex et VoltaXplore.



Solutions complètes : Du graphite brut aux produits avancés (mélanges-mâtres personnalisés, composés, composites et matériaux pour batteries) pour les secteurs du transport, de l'emballage, de l'électronique, du stockage d'énergie, et plus encore.



Innovation de pointe : Près de 100 brevets protégeant nos technologies exclusives de graphène.



Expansion : Nouvelle installation de production en Caroline du Nord pour répondre à la demande croissante et soutenir la R&D.



Certifications de durabilité : Plusieurs certifications ISO, ECOVADIS et Green Circle dans nos installations, démontrant notre engagement envers l'excellence environnementale et l'amélioration continue.

FAITS MARQUANTS DE LA SOCIÉTÉ T1 2026

Faits marquants trimestriels



SMC améliorées de graphène

Pour nos solutions enrichies au graphène, la demande globale a diminué auprès de nos deux principaux clients, tandis que de nouveaux contrats commenceront à contribuer dès notre deuxième trimestre, atténuant ainsi l'effet des volumes plus faibles.

Dans le cadre de notre plan stratégique quinquennal, notre expansion aux États-Unis est désormais achevée avec l'installation et la mise en service des équipements. Le démarrage de la production avec Club Car dans notre usine de Statesville a débuté en octobre, contribuant ainsi aux revenus du deuxième trimestre de notre année fiscale.



Activités de vente de graphène

Nous avons signé un important accord d'approvisionnement avec Chevron Phillips Chemical. Ce contrat pluriannuel porte sur la fourniture de Tribograft™, un produit decarbone exclusif, et les livraisons dans le cadre de cet accord ont déjà commencé.

Concernant notre client dans le secteur des mousses isolantes, nous poursuivons notre phase de tests et prévoyons de l'achever d'ici la mi-2026.

REVENUS TOTAUX

23,4 M\$

INHIBITEURS :

- Réduction significative des volumes provenant de nos deux plus grands clients du secteur des transports.

BAlIA Ajusté^{1,2}

-1,3 M\$

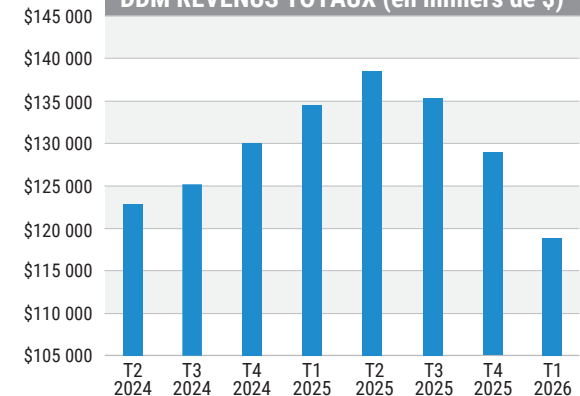
Secteur des matériaux avancés, plastiques et produits composites

FACTEURS:

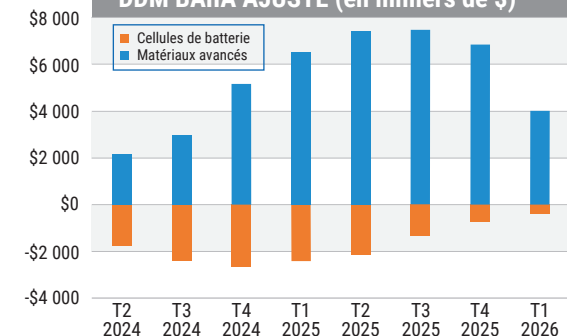
La contraction de la marge brute s'explique par :

- des revenus plus faibles
- une absorption moindre des coûts fixes

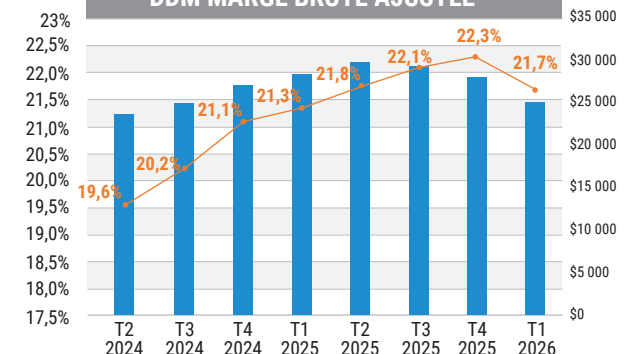
DDM REVENUS TOTAUX (en milliers de \$)



DDM BAlIA AJUSTÉ (en milliers de \$)^{1,2}



DDM MARGE BRUTE AJUSTÉE^{1,2}



RAISONS D'INVESTIR DANS NANOXPLORE

PREMIER CONTRAT MAJEUR POUR FOURNIR DE LA POUDRE DE GRAPHÈNE

Un accord d'approvisionnement pluriannuel avec Chevron Phillips Chemical constitue une validation commerciale pour la poudre et soutient une croissance significative des volumes de ventes



Les ventes de poudre de graphène génèrent typiquement plus de 50% de marge avec peu de coûts opérationnels associés se traduisant par un effet de levier important sur le BAIIA

EFFET DE LEVIER SUR LES MARGES ET LE BAIIA



PIPELINE IMPORTANT ET VISIBLE DE SOLUTIONS AMÉLIORÉES AU GRAPHÈNE

plus de 40 M\$ de nouvelles commandes incrémentales de composites enrichis au graphène à partir du T2 de l'exercice 2026, à notre nouvelle usine de Statesville



CYCLE DE VENTE DU GRAPHÈNE RACCOURCI

Clients en phases avancées de tests, démontrant des résultats prometteurs



Plus grand producteur de graphène au monde (capacité de 4 000 tonnes par an, avec des plans d'expansion significative), soutenu par une équipe de direction solide alors que le fondateur devient vice-président du conseil et qu'un nouveau PDG prend la relève

ENVERGURE MONDIALE AVEC CONTINUITÉ DU LEADERSHIP



HYPOTHÈSES ET RISQUES - PLAN STRATÉGIQUE QUINQUENNAL

Graphène Matériau^{et} d'Anode

Hypothèses de revenus

Ces dernières années, la demande nord-américaine pour les cellules de batterie a entraîné la construction ainsi que l'annonce de nombreuses installations de production de cellules de batterie en Amérique du Nord. Parallèlement à cette tendance, les gouvernements nord-américains exigent et incitent les fabricants à se procurer davantage de matériaux pour batteries en Amérique du Nord. Dans ce contexte, la société envisage la possibilité de vendre toute sa capacité annuelle de matériaux pour anodes de 8 000 TM au cours de 2 ans à un prix supérieur à 7,50 USD/kg, ainsi qu'une quantité équivalente de graphène à bas prix à un prix supérieur à 3 USD/kg, avec dans les deux cas des hypothèses d'augmentation annuelle des prix de 3 %.

Risques importants

Bien que les risques de ne pas atteindre les revenus attendus soient nombreux, la société identifie les principaux risques suivants :

- > Retard significatif ou non-création du marché de production de cellules de batterie en Amérique du Nord
- > Ralentissement de l'adoption des véhicules électriques
- > Nouvelles technologies de batteries
- > Nouveaux entrants sur le marché des matériaux pour anodes prenant la majorité de la part de marché future

Investissement

La somme de toutes les dépenses en capital prévues pour l'investissement. Le montant de l'investissement ne prend pas en compte les coûts irrécupérables ou les coûts déjà engagés par la société qui pourraient être réaffectés pour réaliser le projet.

Calcul du TRI

Le TRI est basé sur les flux de trésorerie nets annuels prévus, actualisés à 8,8 % sur une période de 10 ans, avec une hypothèse d'inflation de 3 %.

Financement

Le financement du projet devrait être assuré en partie par des crédits d'impôt à l'investissement (~30%), des prêts fédéraux et provinciaux à faible taux d'intérêt (~20%) qui sont actuellement en cours d'obtention, le reste des besoins de financement étant couvert soit par un financement par emprunt supplémentaire qui doit encore être obtenu, soit par de nouveaux fonds propres, mais uniquement dans des conditions de marché favorables.

HYPOTHÈSES ET RISQUES - PLAN STRATÉGIQUE QUINQUENNAL

SMC
Enrichi
de
Graphène

Hypothèses de revenus

La demande de nos clients pour les pièces SMC dépasse notre capacité de production, ce qui indique un changement continu du marché vers les matériaux composites et plus spécifiquement les SMC. La capacité de production de pièces SMC pour le marché des véhicules commerciaux en Amérique du Nord est limitée, avec seulement quelques grands fabricants, y compris la société. La capacité ajoutée avec cette initiative est inférieure à la demande prévue pour l'avenir et, en conséquence, la société prévoit que la capacité ajoutée au cours des 3 prochaines années sera entièrement vendue. La capacité de production permettra la fabrication de 80 000 pièces de camion à un prix moyen de 750 USD par pièce.

Risques majeurs

Bien que les risques de ne pas atteindre les revenus attendus soient nombreux, la société identifie les principaux risques suivants :

- > Incapacité à augmenter les ventes avec les clients existants ou à attirer de nouveaux clients
- > Passage à d'autres procédés de production de composites

Investissement

La somme de toutes les dépenses en capital prévues pour l'investissement. Le montant de l'investissement ne prend pas en compte les coûts irrécupérables ou les coûts déjà engagés par la société qui pourraient être réaffectés pour réaliser le projet.

Calcul du TRI

Le TRI est basé sur les flux de trésorerie nets annuels prévus, actualisés à 10,0 % sur une période de 10 ans, avec une hypothèse d'inflation de 3 %.

Financement

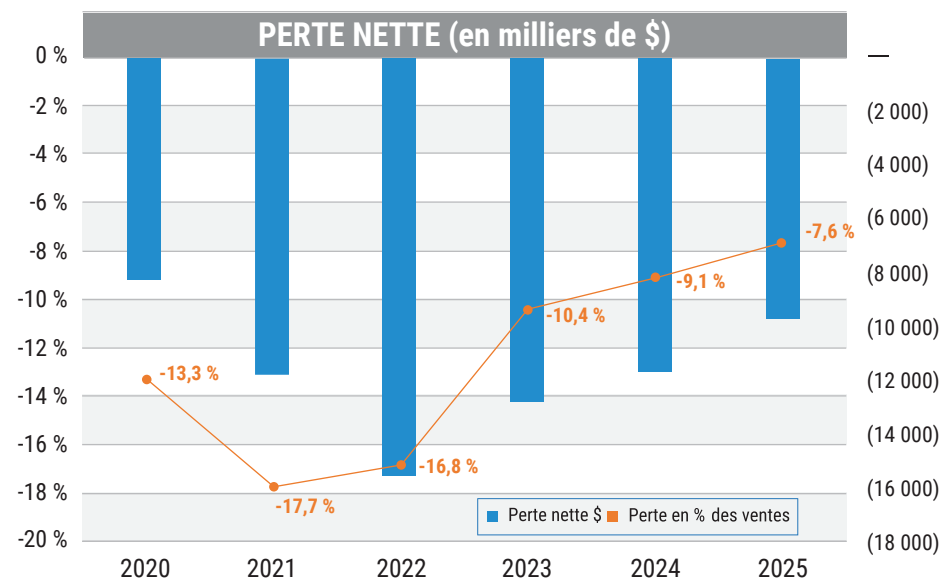
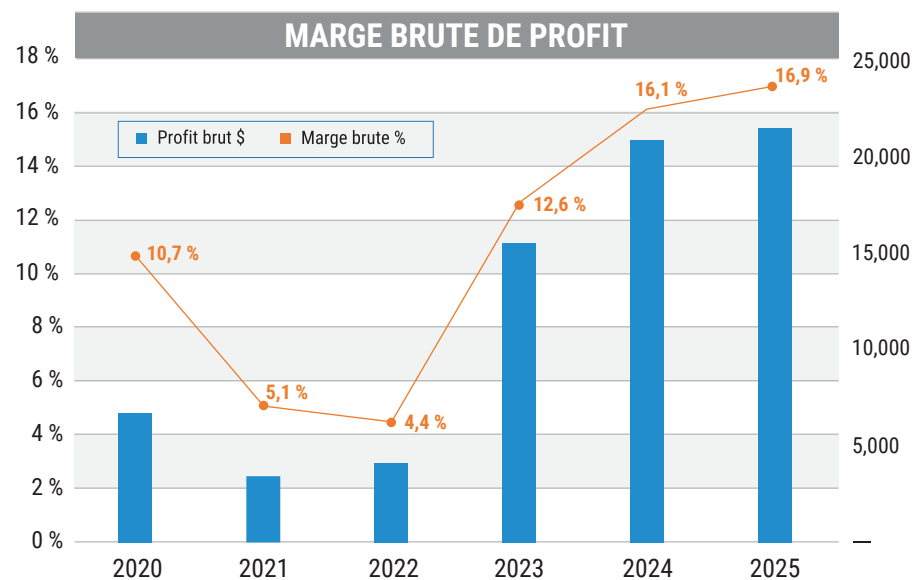
Le financement du projet est entièrement garanti par la convention de crédit RBC, par le biais d'un crédit-bail mobilier et d'une ligne de crédit renouvelable.

MESURES NON-IFRS

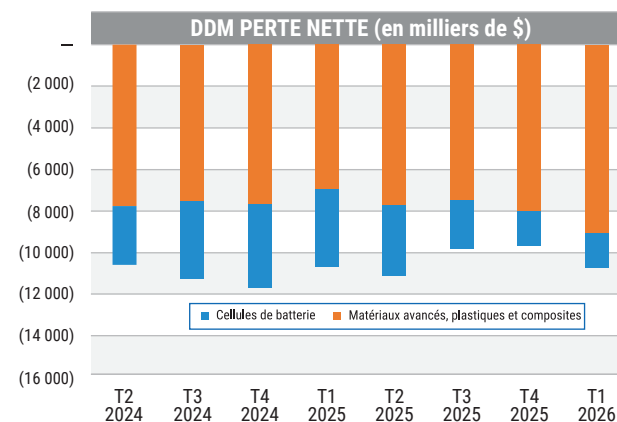
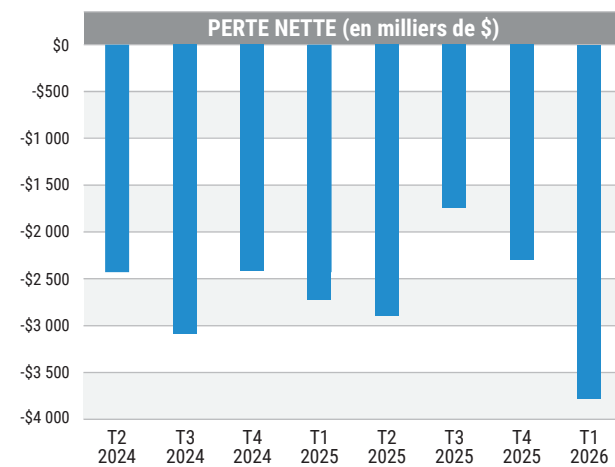
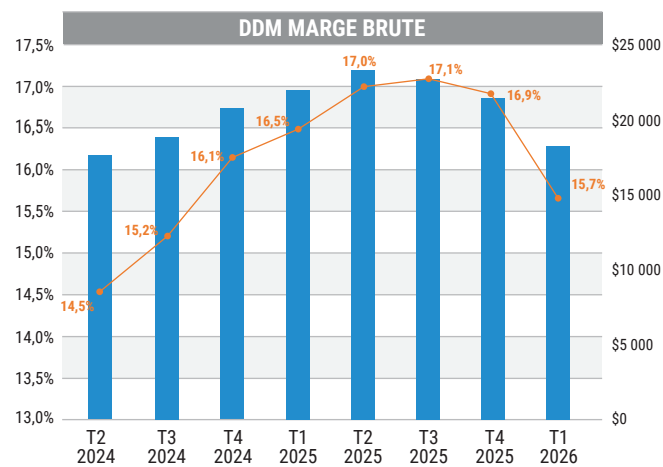
Les informations contenues dans cette présentation ont été préparées à partir des résultats et des informations financières déterminées selon les IFRS. Cependant la Société considère certaines mesures financières non conformes aux IFRS comme des informations supplémentaires utiles pour mesurer la performance et la situation financières de la Société.

Ces mesures, qui selon la Société, sont généralement utilisées par les investisseurs, les analystes en valeur mobilières et autres parties intéressées pour évaluer la performance de la Société, n'ont pas la signification normalisée prescrite par les IFRS et peuvent donc ne pas être comparables à des mesures portant le même titre présentées par d'autres sociétés cotées en bourse. Elles ne doivent pas non plus être interprétées comme une alternative aux mesures financières déterminées conformément aux IFRS. Les mesures non conformes aux IFRS comprennent le "BAIIA ajusté" et la "marge brute ajustée".

ÉQUIVALENT IFRS ANNUEL



ÉQUIVALENT IFRS TRIMESTRIEL





La chimie du carbone, vecteur de performance

4500 boul. Thimens, Montréal, QC H4R 2P2

www.nanoxplore.ca

TSX : GRA | OTCQX : NNXPF

Suivez-nous

